

L'INTERVIEW

MuséoParc Alésia : « Mieux connaître les acteurs du territoire »

La réunion plénière de septembre 2021 des Entrepreneurs de l'Auxois a conduit ses membres au MuséoParc Alésia, à Alise-Sainte-Reine. Présentation par son directeur, Michel Rouger.

Pouvez-vous nous présenter votre activité : métier, effectifs, chiffre d'affaires...

Le MuséoParc Alésia gère et anime, dans le cadre d'une DSP pour le compte du Département de la Côte-d'Or, le site d'Alésia (musée et site archéologique). Le site emploie 20 permanents plus une vingtaine de saisonniers. CA de 890 000 euros (2019).

Quels sont vos projets à court ou moyen termes ?

Le gros projet de ces 18 derniers mois a été la refonte du parcours permanent de visite qui a ouvert en juillet 2021.

Mais actuellement nous préparons une année festive car en 2022, le muséoParc Alésia fête ses 10 ans ! Surprises garanties !

Comment, selon vous, peut-on développer l'attractivité du territoire ?

L'attractivité du territoire est un tout ! C'est une



Le MuséoParc Alésia est situé sur la commune d'Alise-Sainte-Reine



dynamique globale qui implique tous les acteurs économiques, associatifs, touristiques...

Pour développer cette attractivité, il faut avant tout faire connaître le territoire et lui donner une notoriété.

Il faut arriver à révéler ses richesses tant auprès des habitants que des touristes de passage. Il faut convaincre tout le monde que c'est l'endroit idéal pour vivre et un lieu de visite incontournable !

Vous êtes un adhérent du club de l'Auxois : Quelles sont les raisons de votre adhésion ? Qu'attendez-vous du club ?

L'objectif de l'adhésion du MuséoParc Alésia est de mieux connaître les acteurs du territoire

et d'avoir l'occasion de faire connaître le site d'Alésia.

C'est une manière conviviale de découvrir les entreprises implantées sur le secteur dont, pour certaines, on ne soupçonnerait pas l'existence ! Cette connaissance entre les acteurs participe à l'attractivité et au dynamisme dont on a tous besoin.

AGENDA

Prochain rendez-vous
ASSEMBLÉE GÉNÉRALE

le jeudi 18 novembre à 18 h 30
Salle de réunion de la Communauté de communes du Montbarinois
14, avenue du Maréchal de Lattre de Tassigny à Montbard

LA PLÉNIÈRE EN IMAGES

MuséoParc Alésia : gros plan sur la nouvelle scénographie



Une trentaine de participants présents lors de cette réunion plénière



Pendant la visite



Le vin d'honneur

L'ACTU

La plénière d'octobre chez Chambrier Père et Fils à Précý-sous-Thil



La dernière réunion plénière a eu lieu le mardi 19 octobre dernier. Plus de 30 adhérents se sont retrouvés dans les locaux de Chambrier Père et Fils, située à Précý-sous-Thil. Ils ont découvert avec un vif intérêt l'activité de cette entreprise familiale atypique qui compte parmi les rares spécialistes de fabrication sur mesure et vente de pièces pour motos françaises anciennes. Elle exporte dans le monde entier. Le compte-rendu de cette visite dans notre prochaine newsletter.

NOUVEAUX ADHÉRENTS

Bienvenue chez Thé du Phénix...



Tao Marcuz a rejoint le club en 2020. Sa société Thé du Phénix, fondée en février 2019, propose à la vente une sélection de thés chinois de qualité, soit en ligne, soit en boutique à Sombernon. Tao Marcuz, chinoise originaire du GuangDong, province du sud de la Chine où se trouvent les Monts de Phénix, est installée et vit en France depuis 20 ans. Elle s'approvisionne directement dans son pays d'origine auprès de petits producteurs des thés de qualité. Différents conditionnements sont proposés de

20 g à 1 kg. Tao Marcuz pratique l'art du thé depuis son plus jeune âge et propose de découvrir la cérémonie du thé dans sa boutique. La qualité gustative d'un thé et ses méthodes de préparation sont directement liées : c'est pourquoi Thé du Phénix propose des ustensiles et accessoires spécifiques à l'art du thé (théière, gaiwan, mug, tasse, sous-tasse, pot de réserve, outil, plateau, set de service...). Tao Marcuz a présenté l'un de ses produits phares, la Fine cup tea : des gobelets entièrement biodégradables de thés, infusions, café et chocolat prédosés et prêts à l'emploi. Elle propose également un bar mobile de boissons chaudes en achat ou en location.

Contact : 06 78 32 00 71 - contact@theduphenix.com
<https://www.facebook.com/theduphenix/>

Et Maroluce conseils et gestion

Fabien Gateau adhère au club depuis cette année. Sa société, Maroluce Conseils et Gestion, affiliée au réseau national RIVALIS, accompagne les dirigeants d'entreprises de tous secteurs d'activité dans des domaines clés : développement du chiffre d'affaires et rentabilité, maintien de la trésorerie, visibilité et tableaux de bord, prévisionnel et financement, organisation et gestion du personnel... Pour mettre en pratique son savoir-faire, il dispose d'outils performants tel que "Henri pilotage". Sa démarche se déroule en trois temps : tout d'abord une rencontre : Fabien Gateau vous rend visite gratuitement dans votre entreprise pour échanger sur vos besoins immédiats et connaître votre « rêve d'entrepreneur ». Ensuite un diagnostic : vous bénéficiez d'un état des lieux clair de votre situation : quel est le potentiel maximum de votre business, le résultat que vous pourriez atteindre, la rémunération que vous pourriez vous verser ? Enfin, si les gains pour vous et votre société sont suffisants, une relation : Fabien Gateau met en place des actions qui répondent à vos objectifs et à vos besoins. Joignable à tout moment, il se rend tous les mois dans votre entreprise pour vous aider à les atteindre.

Contact : 06 80 07 00 77
fabien.gateau@rivalis.fr - <https://www.facebook.com/Maroluce-Conseils-et-Gestion-Fabien-Gateau-100266208634641>

