

DE DIETRICH, groupe familial international (CA 160 M€, 1 260 salariés), ayant son siège en Alsace, est aujourd'hui un des leaders mondiaux de la production d'équipements et de systèmes complets d'ingénierie pour les industries chimiques, pharmaceutiques et associées.

Sa filiale, **DE DIETRICH PROCESS SYSTEMS**, concepteur et fabricant d'équipements de séchage, filtration, transfert de poudre et confinement, engagée dans un programme de développement de son activité, recherche pour son site de Semur-en-Auxois (21) à env. 80 km de Dijon un :

Un Ingénieur Technico-commercial h/f **Poste en CDI – Temps plein**

MISSION GENERALE:

Rattaché au Directeur Commercial de l'unité, vous aurez en charge la définition et la vente d'équipements spéciaux à forte valeur ajoutée à destination de nos clients.

En phase de vente ou d'avant vente, vous êtes le contact privilégié du client et définissez avec lui son besoin. Vous réalisez ensuite l'offre technique et commerciale et la défendez en tant que spécialiste. Vous participez à la négociation commerciale en collaboration avec nos équipes locales.

Au quotidien, vous travaillez de manière transversale avec les services techniques de l'entreprise et les équipes commerciales du groupe.

Vous devrez également être à l'écoute du marché, identifier les besoins des clients, être force de proposition.

PROFIL:

Issu(e) de formation supérieure, Bac +4/+5, idéalement Ingénieur en Génie Mécanique ou Chimique, vous justifiez à minima d'une première expérience dans un poste technico-commercial dans la vente d'équipements spéciaux.

Pour réussir à ce poste, savoir être, autonomie, créativité, réactivité, rigueur, sens du contact, de l'écoute et du travail en équipe sont nécessaires.

La maîtrise de l'Anglais est impérative pour participer à des projets de dimension internationale. L'Allemand et/ou l'Espagnol seraient un plus.

Des déplacements réguliers de courtes durées sont à prévoir en France et en Europe.

Envoyez votre candidature détaillée (CV + LM + prétentions salariales) à : drh.semur@dedietrich.com